

«Offerta completa e competitiva»

La risposta ai bisogni delle Imprese



Un'offerta completa e competitiva per rispondere alle esigenze degli imprenditori e delle aziende e dei loro diversi stakeholder (amministratori, dipendenti, clienti e fornitori)

Azienda

- Corporate e small business lending
- Operazioni di locazione Finanziaria
- Operazioni di anticipo/fattorizzazione crediti
- Progetti di digitalizzazione processi, fatturazione elettronica e gestione documentale

Dipendenti

- Convenzione prodotti di banking
- Fondi pensione aperti
- Consumer landing: mutui casa, prestiti personali, cessione quinto stipendio/pensione
- Prodotti di welfare per le aziende

Famiglia

- Family Office/ Family Business / Private Insurance: schermatura fiduciaria, passaggio generazionale, trust, ottimizzazione fiscale
- Protection Private – prodotti di assicurazione dai rischi su esigenze di alto profilo
- Servizi di Art advisory, Real Estate

ALTRI STAKEHOLDER

- Compagnie sociale dell'imprenditore
- Clienti, Fornitori, Concorrenti
- Coinvolgimento dell'imprenditore in eventi demo per servizi innovativi o progetti cofinanziati



Potenziamento delle competenze dei Consulenti mediante momenti formativi dedicati

Principali ambiti formativi

- **Sviluppo e Rafforzamento delle conoscenze tecnico-economiche** per la gestione efficace dei potenziali clienti Imprenditori/CFO
- **Metodo di lavoro e approcci commerciali** a supporto dello sviluppo della relazione con imprenditori e CFO
- **Nuovi strumenti commerciali** a supporto della fase di diagnosi e targeting dei potenziali clienti Imprenditori



Sessioni formative digitali



Incontri di condivisione (ove possibile)

